

aborda

a Cloud Computing Company

Resumen

Conozca los beneficios de trabajar con el partner de Salesforce.com con mayor *know how* en soluciones de Cloud Computing especializada en CRM.

Nuestras estadísticas:

- Primer partner de Salesforce.com en el mercado español;
- Equipo con mayor número de consultores y técnicos certificados en Salesforce.com del mercado español y portugués y uno de los principales de Europa;
- + de 50 empleados en Madrid, Barcelona y Portugal;
- + 200 clientes;
- + 500 proyectos de Salesforce.com y force.com
- Business Consulting Partner de Salesforce.com con aplicaciones en Appexchange;
- Tenemos soluciones verticales para los principales sectores de mercado: Consultoría, Farmacéutico, Call Center, Seguros, Retail, Distribución,...
- Mayor partner español con desarrollos en force.com, Flex, Visualforce y las tecnologías más innovadoras del mercado.



Para más información podrá contactarnos directamente ó consultar nuestra página web: www.aborda.es

Nuestras oficinas:

Madrid
 Calle La Granja, 1 3º C
 28108 Alcobendas, Madrid
 Oficina: + 34 902 500 093
 Fax: + 34 916 573 658

Barcelona
 Gran Via de les Corts Catalanes,
 583 5ª planta
 08011 Barcelona
 Oficina: + 34 902 500 093
 Fax: + 34 916 573 658

Lisboa
 Rua Central Park, 6 4º C
 2795-242 Linda a Velha, Lisboa
 Oficina: +351 214 146 730
 Fax: +351 216 039 020

aborda Soluciones Tecnológicas

aborda Soluciones Tecnológicas, partner certificado de Salesforce.com, fundada en el año 2002 en Madrid, ha iniciado su actividad en el mismo momento que Salesforce.com empezaba sus operaciones en el mercado español. Fundada por un grupo de expertos profesionales con más de 15 años en sector TI y con amplia experiencia en la venta de soluciones ERP, CRM y Consultoría en los diferentes sectores de mercado.

Nuestro equipo cuenta con el **mayor equipo de expertos Consultores y Técnicos certificados en Salesforce.com en el mercado Español**, y debido a nuestro conocimiento y experiencia nos hemos convertido al largo de estos años en el partner mas experto en la implementación de soluciones “Cloud Computing” en los diferentes sectores de mercado ofreciendo experiencia sectorial en el desarrollo de soluciones verticales para garantizar el éxito de los proyectos implementados en nuestros clientes.

Nosotros no nos vemos sólo como una empresa de consultoría. Estamos cambiando la forma como las empresas aprovechan con éxito las potencialidades del Cloud Computing y como optimizar su adopción, para obtener un mayor rendimiento de su negocio. **¡No más servidores, no más software!**

Somos un equipo de personas prácticas con una amplia experiencia en los diferentes sectores de negocio para integrar, ampliar y personalizar las principales capacidades del Cloud Computing, atendiendo a las diferentes necesidades específicas de cada Cliente y Sector, basados en nuestras mejores *best practices*.

Nuestros Servicios

aborda Soluciones Tecnológicas tiene un largo historial probado de éxito en ayudar a las empresas en implementar la automatización de sus procesos de negocio en la nube. Nuestro objetivo es ayudar a los clientes a aprovechar al máximo el poder de Salesforce.com CRM, incluyendo proyectos en multi-idioma y en implementaciones locales y globales. Nuestros servicios incluyen:

:: CRM “Cloud Computing”:

- ✓ Sales Cloud
- ✓ Service Cloud
- ✓ Custom Business Model: “PaaS”

:: Servicios Profesionales:

- ✓ Análisis de necesidades
- ✓ Servicios de consultoría de procesos y negocio
- ✓ Servicios de consultoría CRM
- ✓ Desarrollos de aplicaciones en la nube
- ✓ Integración de sistemas
- ✓ Migración de sistemas
- ✓ Formación y Gestión del Cambio
- ✓ Soporte: Servicios de Post-Implementación

:: Soluciones:

- ✓ **aborda Offline**, podrá trabajar en cualquier momento y lugar, incluso cuando esté completamente desconectado.
- ✓ **aborda Order Management**, podrá realizar sus pedidos online y offline con la información en tiempo real: descuentos por producto, por unidades de productos, disponibilidad de stock,.....
- ✓ **aborda Connector**, reduce los esfuerzos necesarios para la integración con aplicaciones ya existentes en las instalaciones de sus clientes.
- ✓ **aborda Audit Tracking**, audite cuando y quien ha accedido a un registro en Salesforce.com, sea en modo de consulta ó edición, a través de un simple informe.

aborda a Cloud Computing Company

Resumen

Conozca los beneficios de trabajar con el partner de Salesforce.com con mayor *know how* en soluciones de Cloud Computing especializada en CRM.

Nuestras estadísticas:

- Primer partner de Salesforce.com en el mercado español;
- Equipo con mayor número de consultores y técnicos certificados en Salesforce.com del mercado español y portugués y uno de los principales de Europa;
- + de 50 empleados en Madrid, Barcelona y Portugal;
- + 200 clientes;
- + 500 proyectos de Salesforce.com y force.com
- Business Consulting Partner de Salesforce.com con aplicaciones en Appexchange;
- Tenemos soluciones verticales para los principales sectores de mercado: Consultoría, Farmacéutico, Call Center, Seguros, Retail, Distribución,...
- Mayor partner español con desarrollos en force.com, Flex, Visualforce y las tecnologías más innovadoras del mercado.



Para más información podrá contactarnos directamente ó consultar nuestra página web: www.aborda.es

Nuestras oficinas:

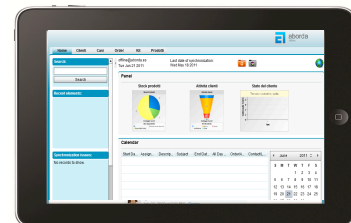
Madrid
Calle La Granja, 1 3º C
28108 Alcobendas, Madrid
Oficina: + 34 902 500 093
Fax: + 34 916 573 658

Barcelona
Gran Via de les Corts Catalanes,
583 5ª planta
08011 Barcelona
Oficina: + 34 902 500 093
Fax: + 34 916 573 658

Lisboa
Rua Central Park, 6 4º C
2795-242 Linda a Velha, Lisboa
Oficina: +351 214 146 730
Fax: +351 216 039 020

El “Offline” permite estar conectado a la información de su empresa sin estar conectado a Internet.

aborda Offline es una aplicación cliente que le permite acceder a un subconjunto de registros de Salesforce.com utilizando la misma interfaz basada en el explorador de Salesforce.com pero sin conexión a Internet. Utilice **aborda Offline** para visualizar, modificar, crear y eliminar Candidatos, Cuentas, Actividades, Contactos, Oportunidades, y registros de objetos personalizados.



Action	Product	Quantity
Edit Del	Excelton PR 1000	100.00
Edit Del	Extreme 5200 Server	1.00 US
Edit Del	GC1000 Series	1.00
Edit Del	GC1050 Server	100.00
Edit Del	GC1200 Server	100.00

El Order Management permite recoger pedidos con las políticas comerciales específicas de cada cliente, al instante.

Con **aborda Order Management** podrá recoger los pedidos de sus clientes:

- Descuentos asociados (a nivel de producto, familia ó total del pedido)
- Analizar el stock existente de cada producto;
- Ver el historial de compras de cada producto en la recogida del pedido;
- Tener una seguimiento del estado de cada pedido;
- Integrar automáticamente la recogida de los pedidos con sus sistemas de facturación.

A través de las API's el aborda Connector conectase con cualquier sistema externo, protegiendo la seguridad de los datos, lo que le convierte en un conector empresarial de máxima fiabilidad y éxito en el mercado.

aborda Connector permite una integración rápida y de forma efectiva, donde la información crítica del cliente y de negocio puede ser compartida de forma fácil con Ventas, Marketing, Operaciones y Atención al Cliente para mejorar el conocimiento del cliente, su atención y la eficiencia de las operaciones. La sencilla integración entre cualquier sistema elimina las restricciones de TI, con lo que se consigue la flexibilidad necesaria para diseñar procesos empresariales sin límites de departamento



Instalador de paquete Audit Tracking



Controle cuando y quien ha accedido a un registro en Salesforce.com, sea en modo de consulta ó edición, a través de un simple informe.

aborda Audit Tracking (Control de Auditoría) es un sistema diseñado para auditar los accesos por parte de los usuarios de un determinado entorno de Salesforce.com a las entidades que se desean controlar, así como las modificaciones realizadas sobre ellas. También permite conceder y denegar permisos sobre la visualización de archivos adjuntos.